

# Wyniki finansowe za Q3 2024 / Financial results for Q3 2024

26 listopada 2024 / 26 November 2024

# Agenda

- 01 **Podsumowanie najważniejszych wydarzeń**
- 02 **Wyniki finansowe**
- 03 **Perspektywy**

# Agenda

- 01 **Summary of key events**
- 02 **Financial results**
- 03 **Prospects**

PL

➔ WYNIKI FINANSOWE

# Podsumowanie najważniejszych wydarzeń

ENG

➔ FINANCIAL RESULTS

# Summary of key events





➔ WYNIKI FINANSOWE

# Kluczowe fakty

(1/3)

## Przychody:

Q1-Q3 2024: **+6,7% r/r do 331,6 mln zł**

Q3 2024: **+13,3% r/r do 119,8 mln zł**

## EBITDA:

Q1-Q3 2024: **+18,4% r/r do 37,7 mln zł**

Q3 2024: **+31,8 % r/r do 15,0 mln zł**

## Marża EBITDA:

Q1-Q3 2024: **11,4% vs. 10,3% w Q1-Q3 2023**

Q3 2024: **12,5% vs. 10,7% w Q3 2024**

## Widoczny udział Codibly w przychodach w Q3 2024

W Q3 2024 przychody Codibly stanowiły 5,8% łącznych przychodów Grupy.

Finalizacja transakcji przejęcia Codibly miała miejsce na koniec czerwca 2024 r.

Nowe sektory obsługiwane przez Grupę, dzięki Codibly: E-mobility oraz Renewables.

➔ FINANCIAL RESULTS

# Key facts

(1/3)

## Revenue:

Q1-Q3 2024: **+6.7% y/y to PLN 331.6m**

Q3 2024: **+13.3 y/y to PLN 119.8m**

## EBITDA:

**Q1-Q3 2024:** +18.4% y/y to PLN 37.7m

**Q3 2024:** 31.8% y/y to PLN 15.0m

## EBITDA margin:

Q1-Q3 2024: **11.4% vs. 10.3% in Q1-Q3 2024**

Q3 2024: **12.5% vs. 10.7 in Q3 2024**

## Noticeable Codibly's contribution to revenue in Q3 2024

In Q3 2024, Codibly's revenue accounted for 5.8% of the Group's total revenue.

The acquisition of Codibly was completed at the end of June 2024.

New sectors in the Group's portfolio thanks to Codibly: E-mobility and Renewables.

➔ WYNIKI FINANSOWE

# Kluczowe fakty

(2/3)



## Widoczny wpływ kontraktu z BBC na przychody w Q3 2024

Przychody z kontraktu z BBC stanowiły w łącznych przychodach Grupy:

Q1 2024: 0,41%

Q2 2024: 2,32%

Q3 2024: 7,65%

Dalsza rozbudowa zespołu do obsługi kontraktu z BBC w Londynie i Manchesterze.



## Zdywersyfikowane przychody: 87% przychodów w Q1-Q3 2024 z zagranicy; rynki wiodące: DACH i UK, Polska, USA oraz Skandynawia.

Udział branż w przychodach utrzymuje się na stałym poziomie. Widać znaczący wzrost w sektorach: HRTech & EduTech, Connectivity & Industry Automation i Robotics.

➔ FINANCIAL RESULTS

# Key facts

(2/3)



## Noticeable contribution to revenue in Q3 2024

Revenues from the BBC contract accounted for the Group's total revenue as follows:

Q1 2024: 0.41%

Q2 2024: 2.32%

Q3 2024: 7.65%

Further expansion of the team to support the contract with the BBC in London and Manchester.



## Diversified revenue: 87% of revenue derived from foreign contracts in Q1-Q3; the leading markets: DACH and UK, Poland, USA and Scandinavia.

The revenue share of sectors remains steady, but there is an observable increase in revenue from HRTech & EduTech, Connectivity & Industry Automation and Robotics

👉 WYNIKI FINANSOWE

# Kluczowe fakty

(3/3)



**95 nowych klientów w Q1-Q3 2024**  
**31 nowych klientów w Q3 2024**

Łącznie na koniec Q3 2024 Grupa Spyrosoft obsługiwała 176 klientów.



**Zatrudnienie na koniec Q3 2024 wyniosło 1 636 osób (wraz z Codibly)**

Odnotowano zmniejszenie tzw. ławki w kosztach wytworzenia do poziomu 4,5% w Q1-Q3 2024 vs. 6% w H1 2024.

W samym Q3 2024 „ławka” spadła do poziomu 2,5% w kosztach wytworzenia.

👉 FINANCIAL RESULTS

# Key facts

(3/3)



**95 new clients in Q1-Q3 2024**  
**31 new clients in Q3 2024**

In total, at the end of Q3 2024 the Group was serving 176 clients.

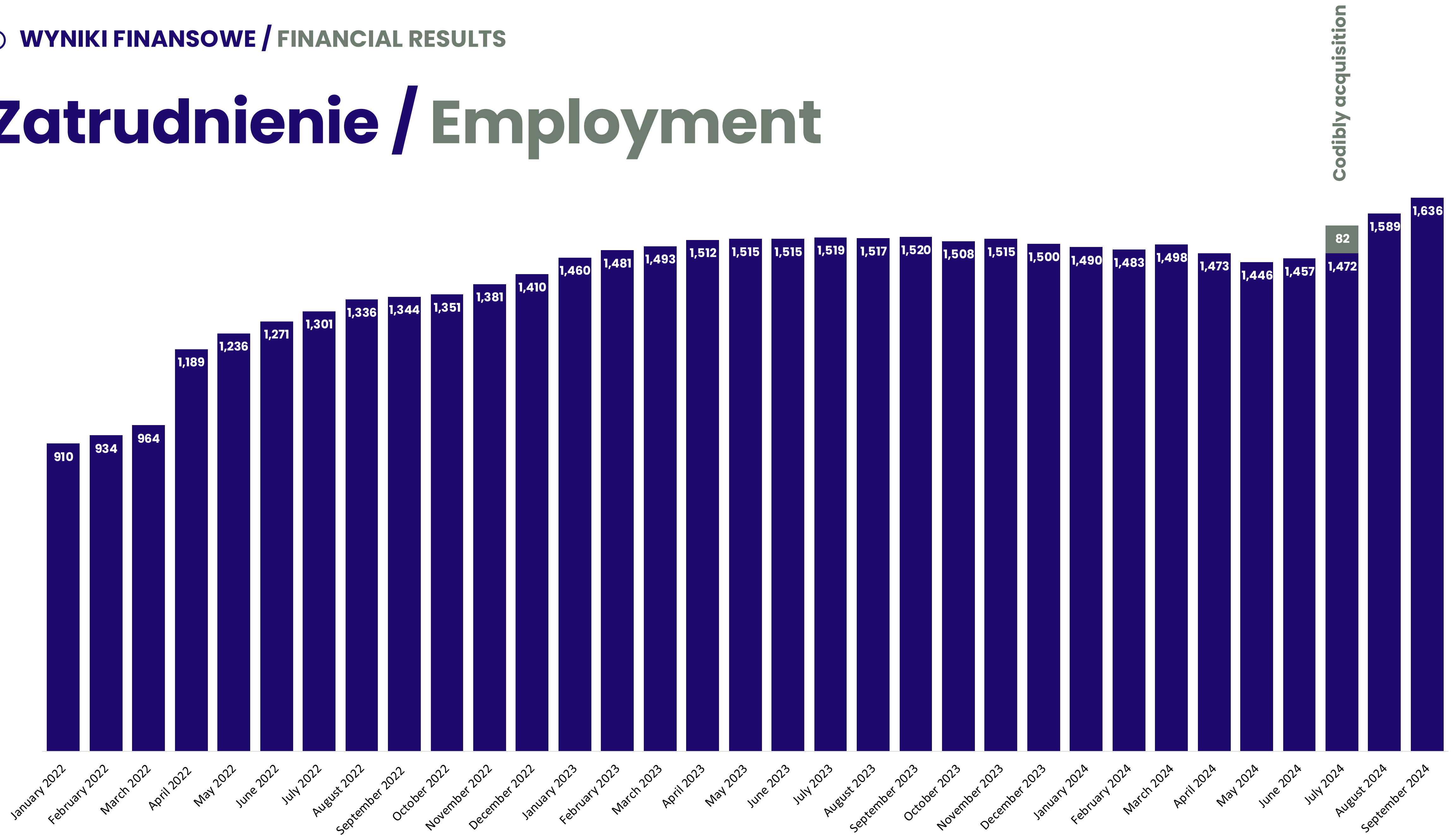


**Employment at the end of Q3 2024 was 1,636 people (including Codibly)**

The share of the “bench” in production costs was 4.5% in Q1-Q3 vs. 6.0% in H1 2024.

In Q3 2024 alone, the share of the “bench” in production costs fell to 2.5%.

# Zatrudnienie / Employment



# Nasze biura / Our offices

## Argentina

- Buenos Aires

## Denmark

- Copenhagen

## Croatia

- Zagreb
- Osijek

## Germany

- Stuttgart
- Brunswick

## India

- Chennai

## Norway

- Bergen

## Denmark

- Copenhagen

## Poland

- Wrocław
- Cracow
- Warsaw
- Białystok
- Szczecin
- Łódź

## Romania

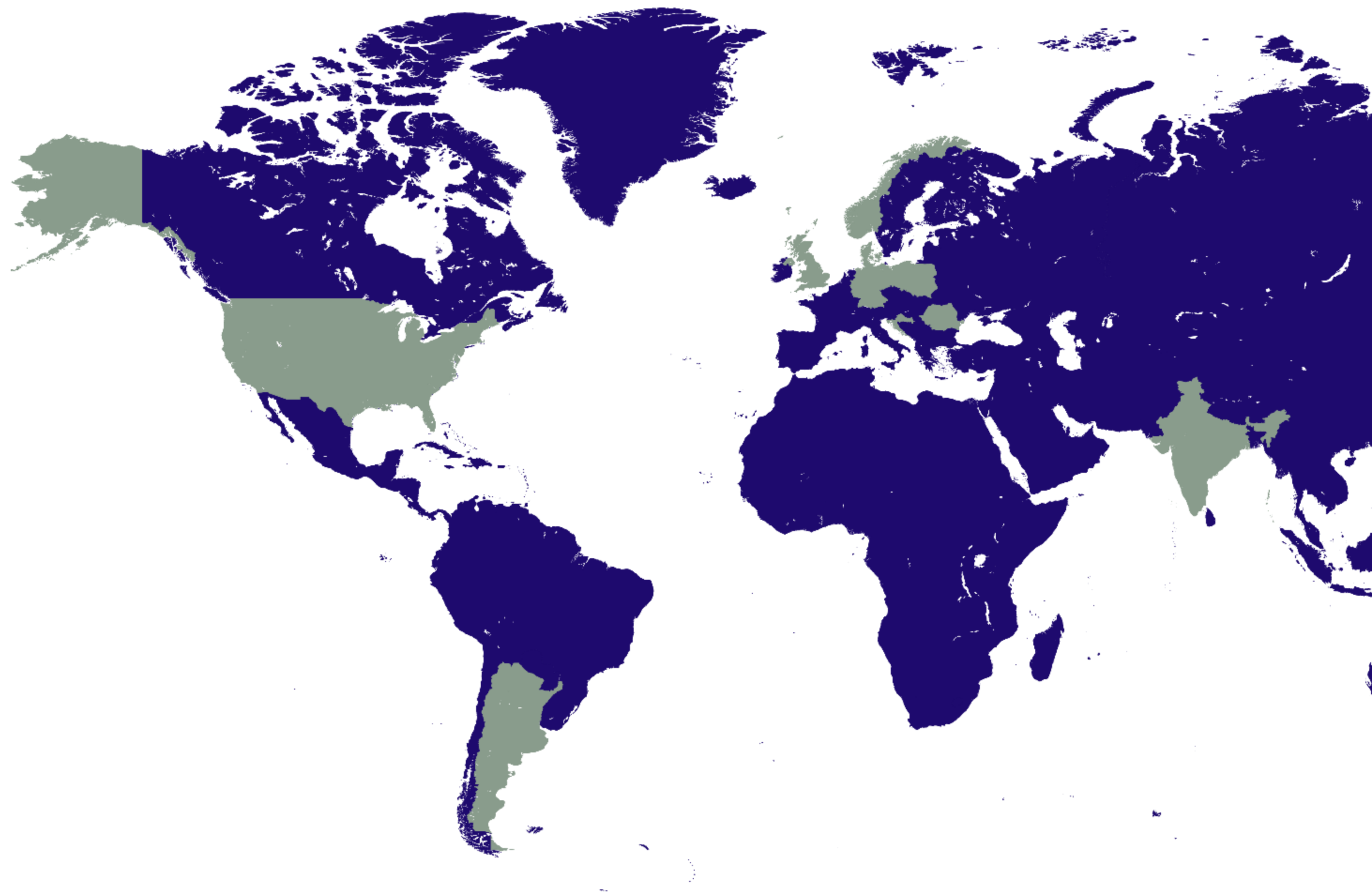
- Timisoara

## UK

- London
- Manchester
- Bournemouth
- Newcastle
- Edinburgh

## USA

- Ann Arbor
- Pittsburgh



# Sektory biznesowe / Business sectors

 Automotive

 HR Tech  
& Edu Tech

 Media

 Financial Services

 Geospatial  
Services

 E-mobility &  
Renewables

 Industry 4.0

 Healthcare  
& Life Sciences

 Legal Tech

 Robotics

 Retail



# Bliska grupa porównawcza / Peer group comparison

COMPANY	3Q 2024 RESULTS				4Q 2024 FORECASTS		FY 2024 FORECASTS		
	EMPLOYMENT GROWTH Q/Q, %	REVENUE GROWTH Y/Y, %	OPERATING PROFIT GROWTH Y/Y, %	EPS GROWTH Y/Y, %	REVENUE GROWTH Y/Y, %	EPS GROWTH Y/Y, %	REVENUE GROWTH Y/Y, %	OPERATING PROFIT GROWTH Y/Y, %	EPS GROWTH Y/Y, %
EPAM Systems	1	1	14	14	5	(0)	0	(0)	2
Globant	3	13	18	10	11	7	15	16	11
Endava	(2)	4	(71)	(36)	7	(18)	9	NA	2
Grid Dynamics	9	13	38	25	23	36	(13)	64	N/A
Progress Software	N/A	2	8	17	19	18	7	8	10
<b>AVERAGE</b>	3	6	2	6	13	8	4	22	6
<b>Spyrosoft</b>	12	13	45	124	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A

PL

- W Q3 2024 spółki z grupy porównawczej informowały o poprawie otoczenia biznesowego. Zwiększyły także zatrudnianie o 3% Q/Q. Średni wzrost przychodów ze sprzedaży wyniósł 6% r/r. EPAM Systems podniósł prognozę całorocznych przychodów i zysków co przyczyniło się do re-ratingu akcji największej spółki z branży custom software development. Spółki z grupy porównawczej zakładają wzrost przychodów przeciętnie o 13% r/r w Q4 2024.
- Rośnie zainteresowanie AI. Lejek projektów AI rośnie dwucyfrowo, a wzrost ten odzwierciedla gotowość firm do wdrożeń AI na dużą skalę.
- Przejęcia w sektorze: EPAM System przejął NEORIS; Progres Software przejął ShareFile; Grid Dynamics zakupił JUXT oraz Mobile Computing; Endava nabyła GalaxyE. Ponadto w 11.2024, Grid Dynamics pozyskał 99 mln dolarów z oferty nowych akcji na przejęcia.

ENG

- In Q3 2024 peer-group companies communicated an improved business environment. They increased employment by an average of 3% Q/Q. Revenue in the sector grew by an average of 6% y/y. EPAM Systems raised its full-year revenue and profit forecast, which contributed to a re-rating of the shares of the largest custom software development company. Peer-group companies project revenue growth of 13% y/y on average in Q4 2024.
- Growing interest in AI. The funnel of AI projects is growing by double digits, and this growth reflects companies' readiness for large-scale AI deployments.
- Acquisitions in the sector: EPAM System acquired NEORIS; Progres Software acquired ShareFile; Grid Dynamics acquired JUXT and Mobile Computing; Endava acquired GalaxyE. Moreover, in 11.2024, Grid Dynamics raised \$99m from a new share offering for acquisitions.

PL

→ WYNIKI FINANSOWE

# Wyniki finansowe

ENG

→ FINANCIAL RESULTS

# Financial results



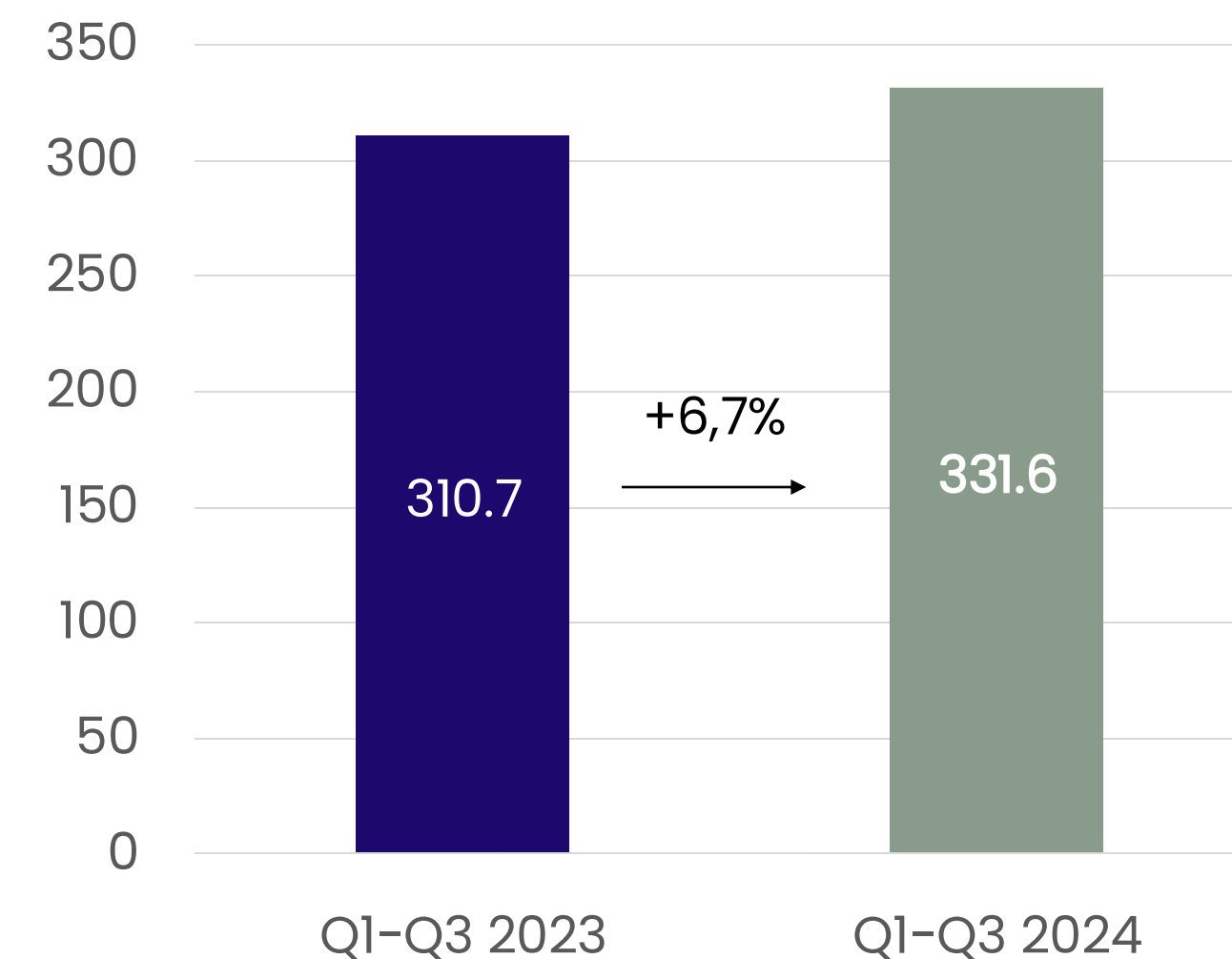


## WYNIKI FINANSOWE

# Przychody (mln zł)

- Skonsolidowane przychody Grupy Spyrosoft w Q1-Q3 2024 wyniosły 331,6 mln zł (+6,7% r/r).
- Priorytetem Spółki pozostaje zwiększanie skali działalności. Spółka realizuje założenia strategii na lata 2022-2026, która zakłada średnioroczny wzrost przychodów na poziomie 33%
- Udział tzw. ławki w kosztach wytworzenia w Q1-Q3 2024 wyniósł 4,5% vs. 6% w H1 2024. W samym Q3 2024 uległ znacznemu zmniejszeniu i ukształtował się na poziomie 2,5%.

## Q1-Q3 2023 vs. Q1-Q3 2024

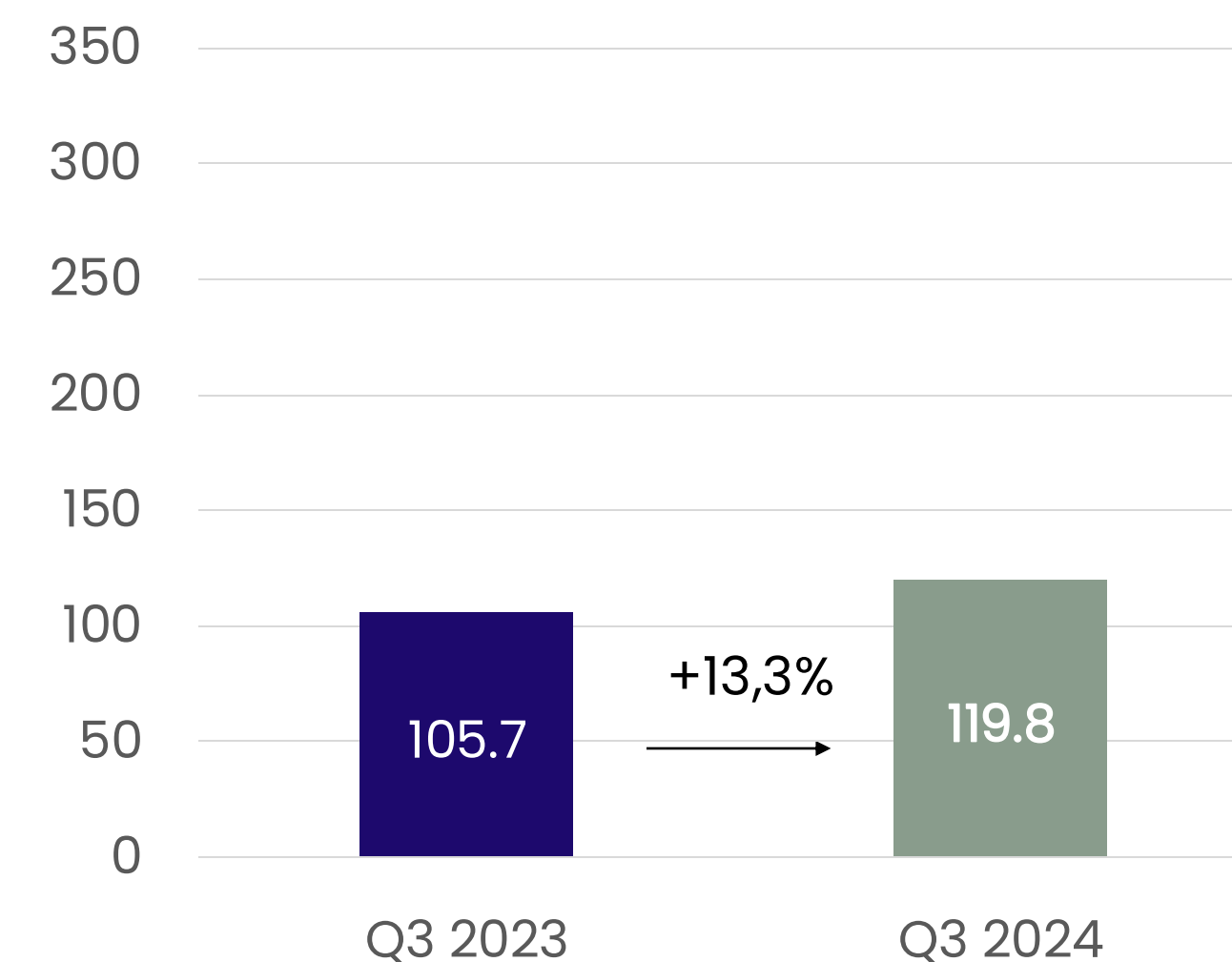


## FINANCIAL RESULTS

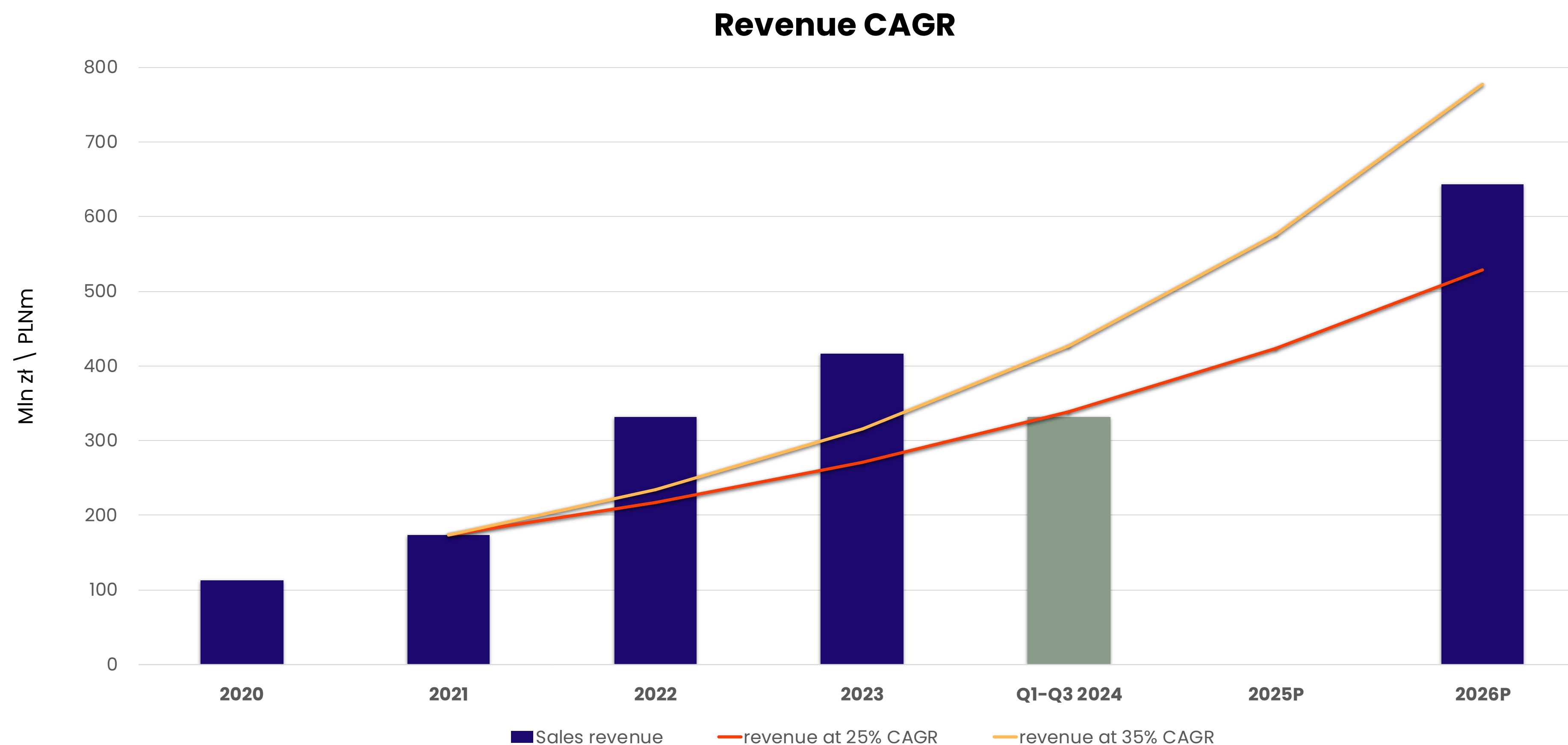
# Revenue (PLNm)

- The Spyrosoft Group generated consolidated revenue in Q1-Q3 2024 of PLN 331.6m (+6.7% y/y).
- Further growth in the scale of operations remains a priority for the company. The company is executing its Strategy for 2022-2026, which calls for average annual growth of 33%.
- The share of the “bench” in production costs in Q1-Q3 2024 was 4.5% vs. 6% in H1 2024. In Q3 2024 alone, the share of the “bench” fell significantly, to 2.5%.

## Q3 2024 vs. Q3 2024



# Przychody 2022 r. – 2026 r. (mln zł) – cel ze strategii / 2022–2026 revenue (PLNm) – strategic goal



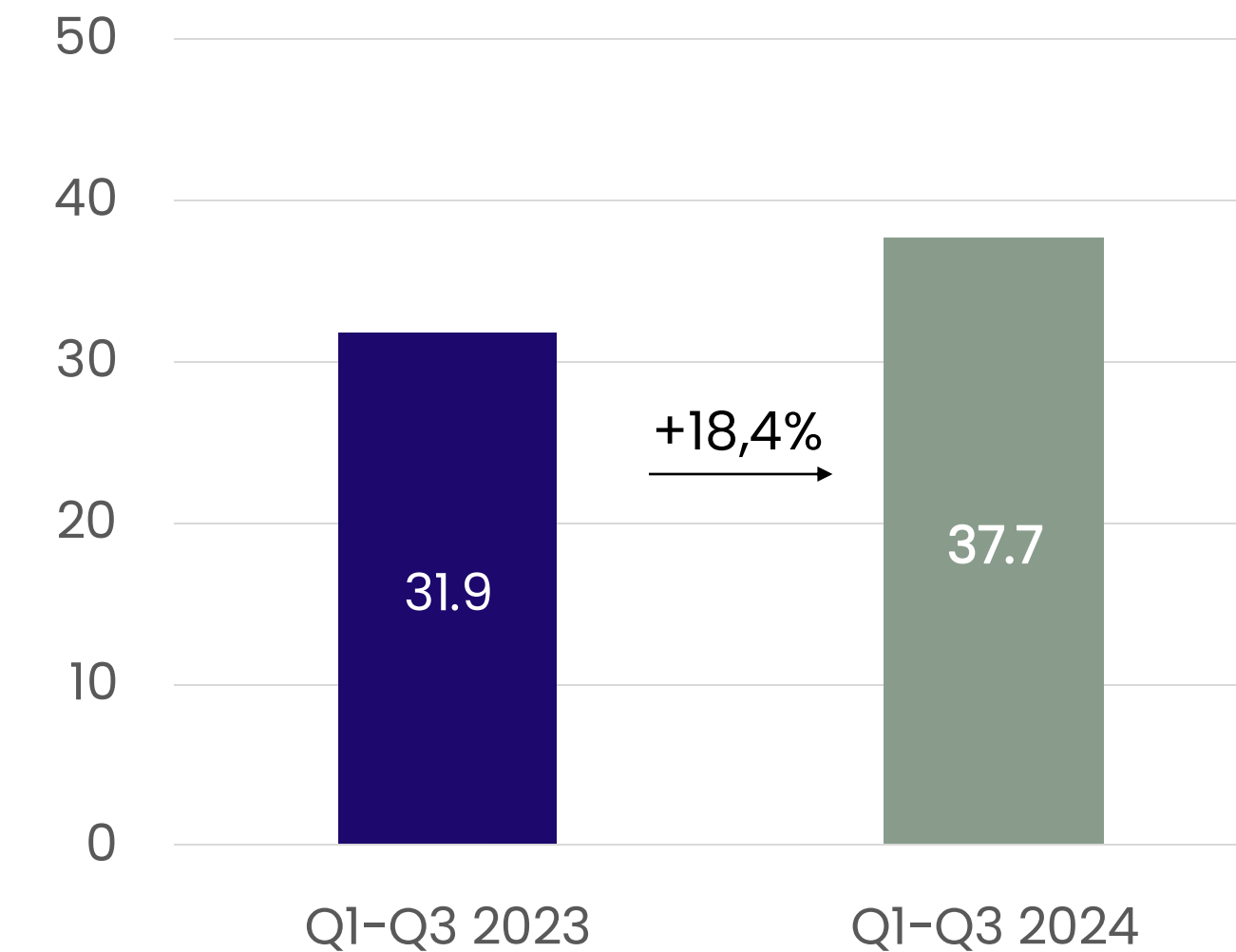


## WYNIKI FINANSOWE

# EBITDA (mln zł)

- Wynik EBITDA za Q1-Q3 wyniósł 37,7 mln zł, co oznacza wzrost o 18,4% r/r. Marża EBITDA na poziomie 11,4% wobec 10,3% w Q1-Q3 2023. Marża zgodna z założeniami ze strategii na lata 2022-2026 (11%-14%).
- Odnotowane wzrosty możliwe dzięki:
  1. utrzymaniu kosztów na dotychczasowym poziomie w tym m.in. oszczędnościom z back office,
  2. zmniejszeniu w Q3 2024 kosztów utrzymania „ławki”,
  3. niższemu niż w latach ubiegłych tempu wzrostu wynagrodzeń przy nieco zwiększonych stawkach dla klientów.

## Q1-Q3 2023 vs. Q1-Q3 2024

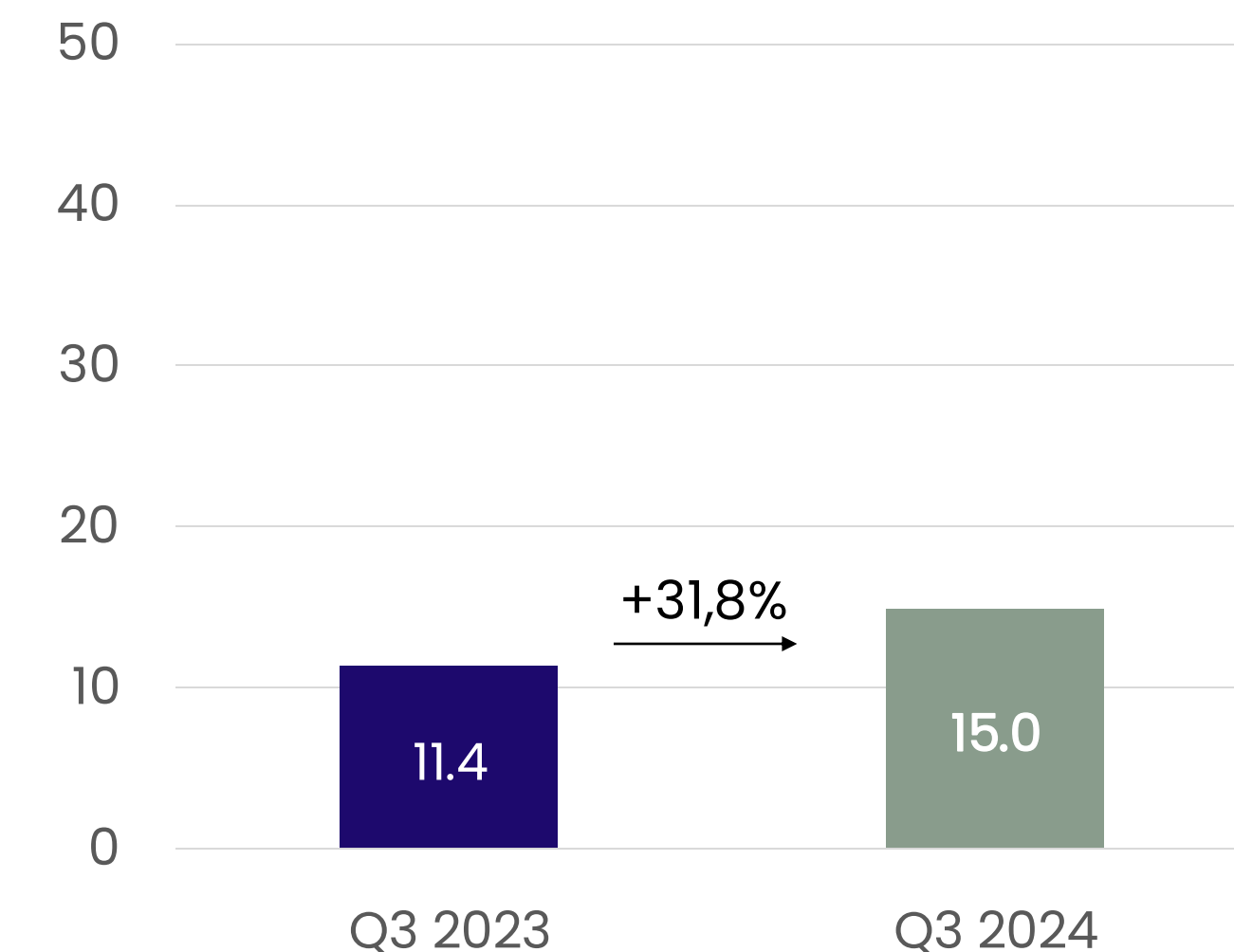


## FINANCIAL RESULTS

# EBITDA (PLNm)

- EBITDA for Q1-Q3 2024 was PLN 37.7m, an increase of 18.4% y/y. The EBITDA margin was 11.4%, as against 10.3% in Q1-Q3 2023. The margin in line with the Strategy for 2022-2026 (11-14%).
- These increases were possible thanks to:
  1. Keeping costs at the existing level, including through savings on back Office,
  2. Reduction in Q3 2024 of the costs of maintaining the “bench”,
  3. Lower rate of salary growth than in prior years, at slightly increased rates for clients.

## Q3 2023 vs. Q3 2024



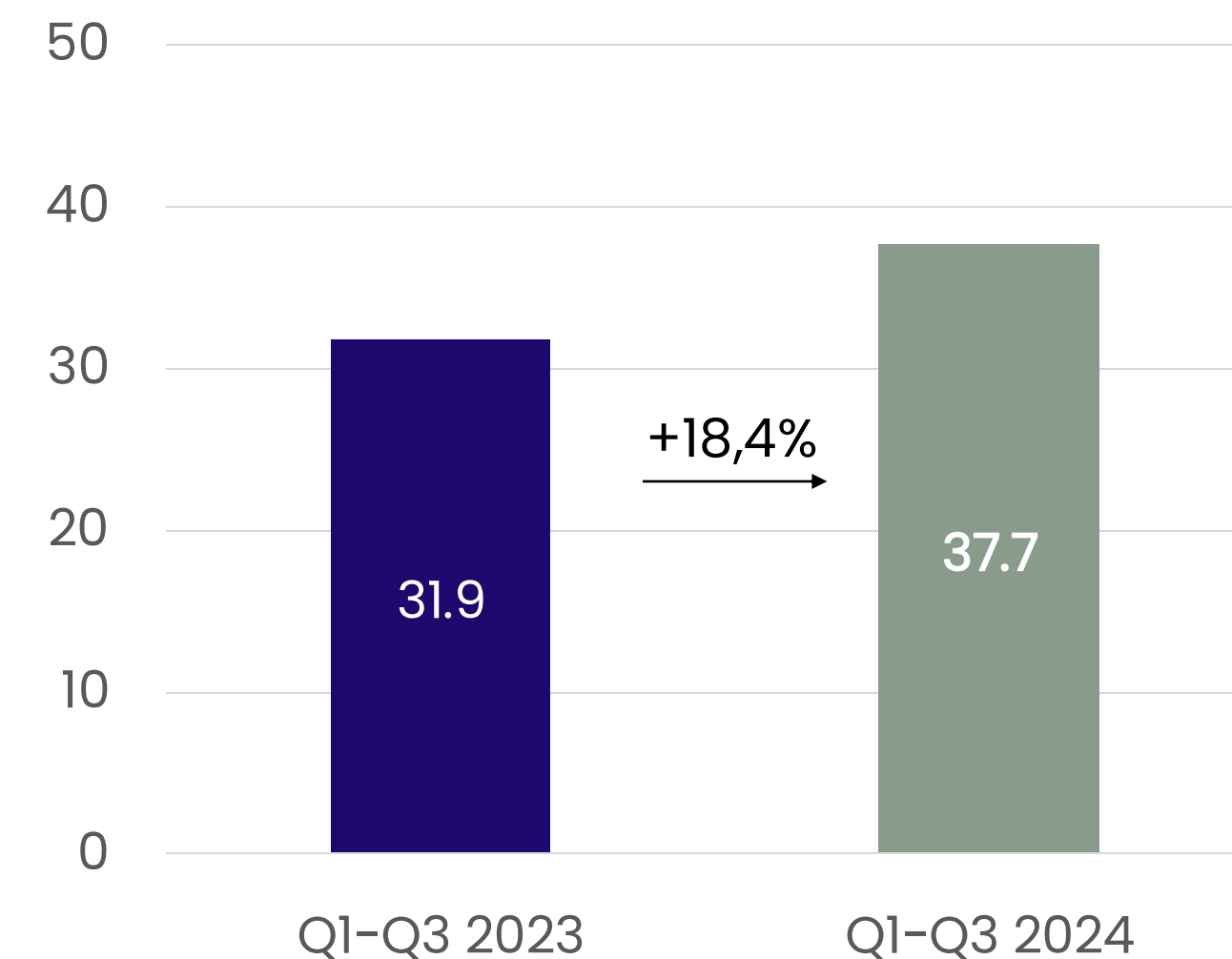
## WYNIKI FINANSOWE

# EBITDA (mln zł)

- Wyższa EBITDA i marża pomimo negatywnego wpływu kursu walut.

Średni kurs walut	USD	EUR	GBP
Q1-Q3 2023	4,2	4,6	5,3
Q1-Q3 2024	4,0	4,3	5,1
Zmiana	-6,4%	-6,1%	-3,9%

## Q1-Q3 2023 vs. Q1-Q3 2024



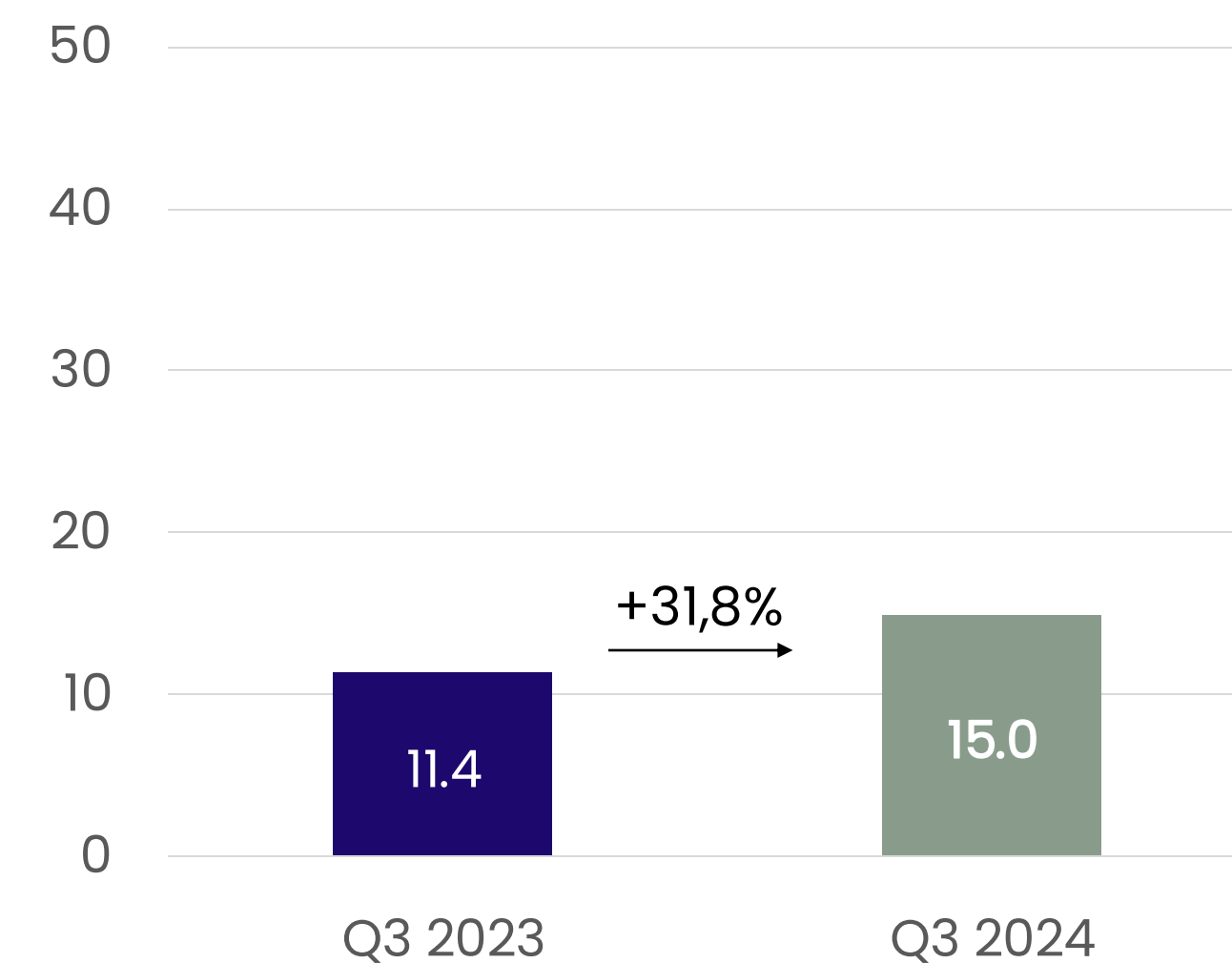
## FINANCIAL RESULTS

# EBITDA (PLNm)

- Higher EBITDA and margin despite the negative impact of exchange rates.

Average exchange rate	USD	EUR	GBP
Q1-Q3 2023	4.2	4.6	5.3
Q1-Q3 2024	4.0	4.3	5.1
Change	-6.4%	-6.1%	-3.9%

## Q3 2023 vs. Q3 2024

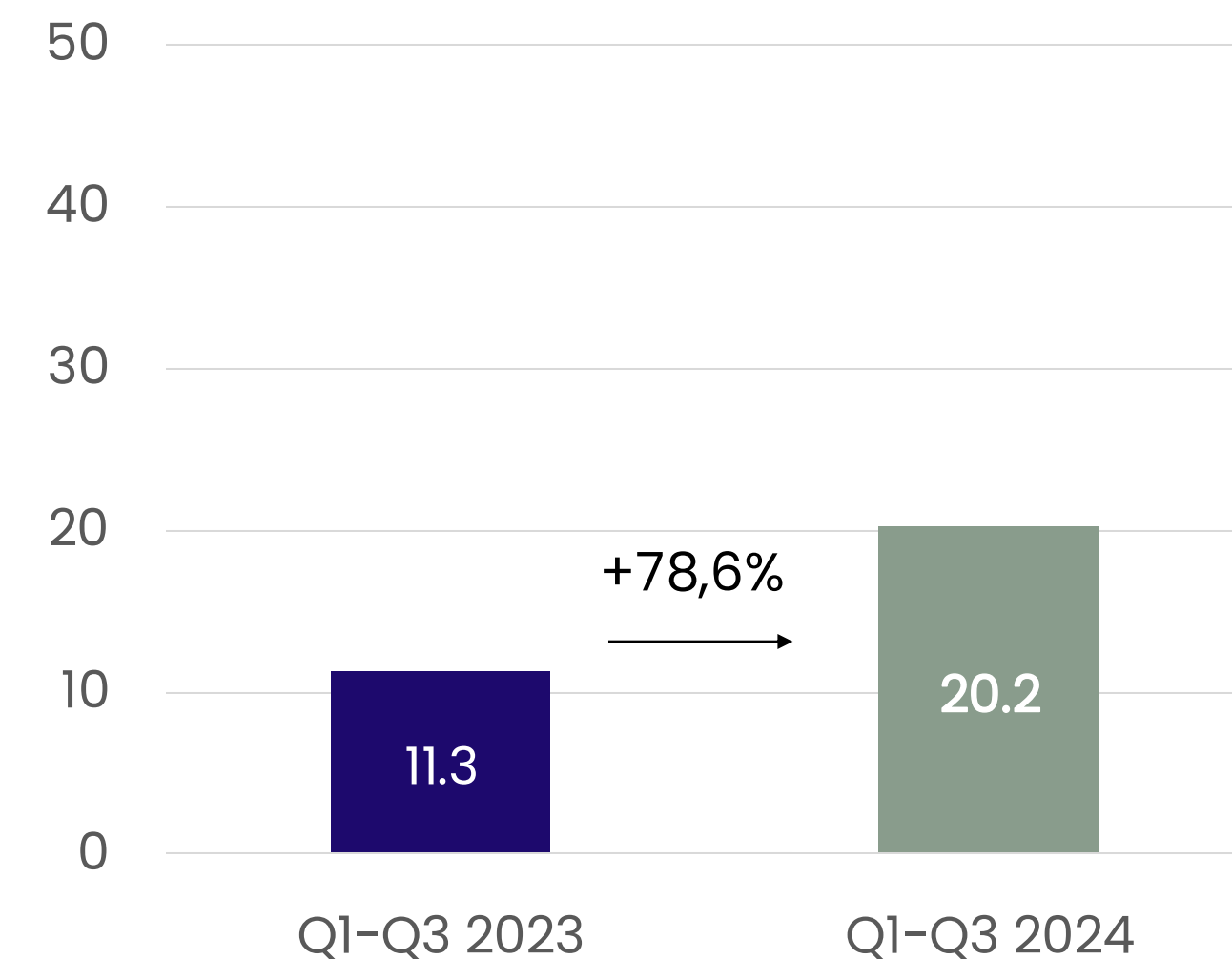


## WYNIKI FINANSOWE

# Zysk netto (mln zł)

- Zysk netto Grupy w Q1-Q3 2024 wyniósł 20,2 mln zł i był wyższy o 78,6% r/r.
- Na znaczący wzrost zysku netto wpływ miały m.in.:
  1. Mniejsze koszty finansowe Grupy, wynikające m.in. z zastosowania instrumentów finansowych zabezpieczających ryzyko kursowe.
  2. Skorzystanie z ulg podatkowych z lat ubiegłych w ramach działalności B+R.

## Q1-Q3 2023 vs. Q1-Q3 2024

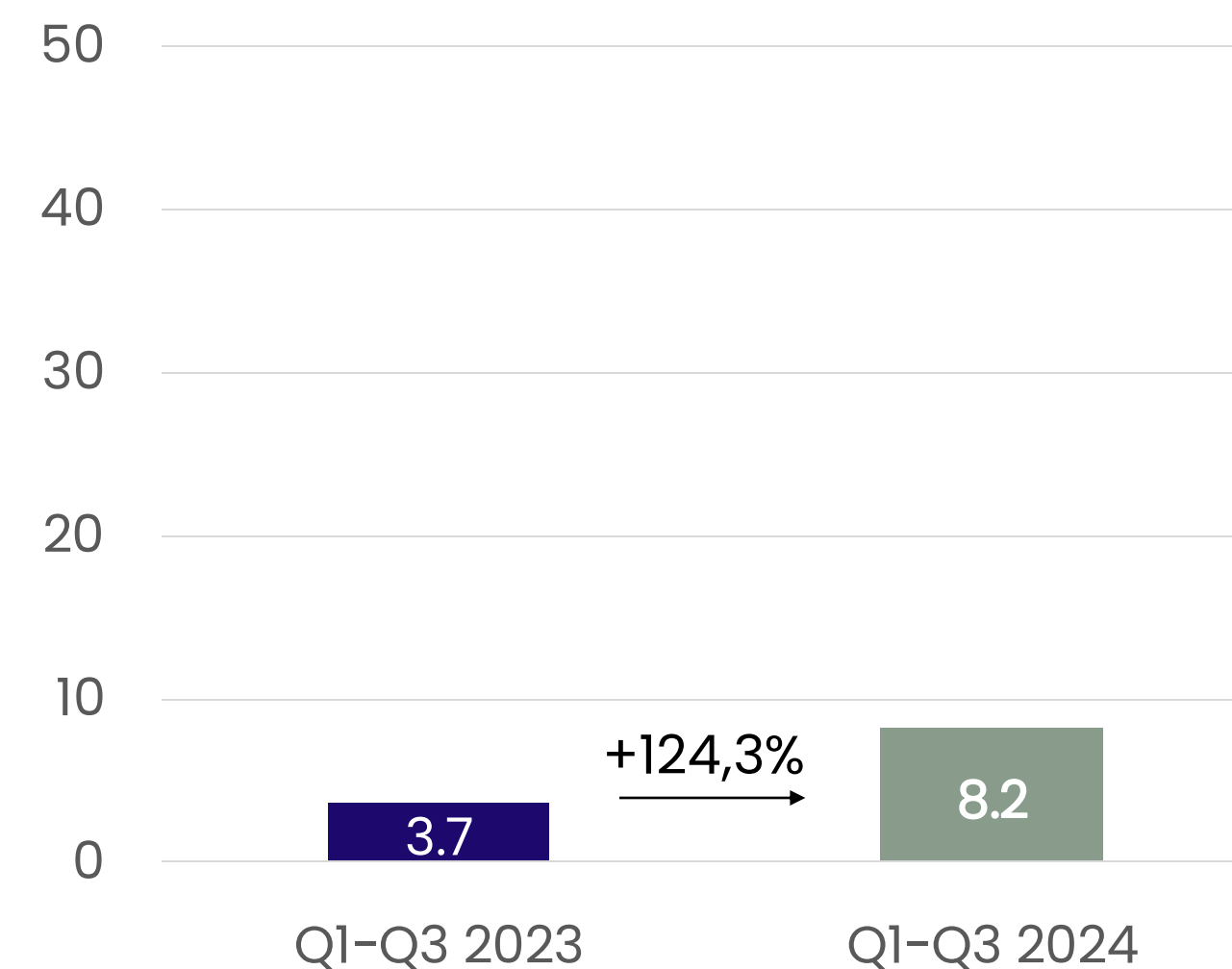


## FINANCIAL RESULTS

# Net profit (PLNm)

- The Group's net profit in Q1-Q3 2024 was PLN 20.2m and was 78.6% y/y higher.
- The significant growth in net profit was impacted among other factors by:
  1. Lower financial costs of the Group, arising e.g. from the use of financial instruments hedging against exchange-rate risk.
  2. Applying tax relief from prior years for R&D activity.

## Q3 2023 vs. Q3 2024



# Rachunek wyników Q1-Q3 2024 / Statement of results for Q1-Q3 2024

Statement of results (PLNm)	Q1-Q3 2023	Q1-Q3 2024	% change y/y	Q3 2023	Q3 2024	% change y/y
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług <i>Net revenue from sale of products and services</i>	310,71	331,56	<b>6,7%</b>	105,71	119,77	<b>13,3%</b>
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów <i>Costs of sold products, goods and materials</i>	213,97	226,32	<b>5,8%</b>	73,94	80,54	<b>8,9%</b>
Zysk brutto ze sprzedaży <i>Gross profit on sales</i>	96,74	105,24	<b>8,8%</b>	31,76	39,23	<b>23,5%</b>
Koszty ogólnego zarządu i sprzedaży <i>Costs of general management and sales</i>	73,00	76,76	<b>5,1%</b>	23,52	27,24	<b>15,8%</b>
EBITDA <i>EBITDA</i>	31,85	37,73	<b>18,4%</b>	11,36	14,97	<b>31,8%</b>
Zysk z działalności operacyjnej (EBIT) <i>Profit from operating activity (EBIT)</i>	23,60	28,79	<b>22,0%</b>	8,33	12,11	<b>45,4%</b>
Przychody finansowe <i>Financial revenues</i>	0,07	0,09	<b>20,5%</b>	0,04	0,03	<b>-17,7%</b>
Koszty finansowe <i>Financial costs</i>	4,96	2,92	<b>-41,1%</b>	2,13	1,16	<b>-45,7%</b>
Zysk brutto <i>Gross profit</i>	19,58	26,88	<b>37,3%</b>	6,54	11,28	<b>72,5%</b>
Podatek dochodowy <i>Income tax</i>	3,09	(3,10)	<b>-200,3%</b>	1,14	(1,16)	<b>-202,0%</b>
Zyski mniejszości <i>Net profit attributable to minority shareholders</i>	5,15	9,74	<b>88,9%</b>	1,73	4,20	<b>142,8%</b>
Zysk netto <i>Net profit</i>	11,34	20,24	<b>78,6%</b>	3,68	8,25	<b>124,3%</b>



## WYNIKI FINANSOWE

# Struktura przychodów: branże

- Dzięki przejęciu Codibly widoczne są nowe sektory: E-mobility oraz Renewables

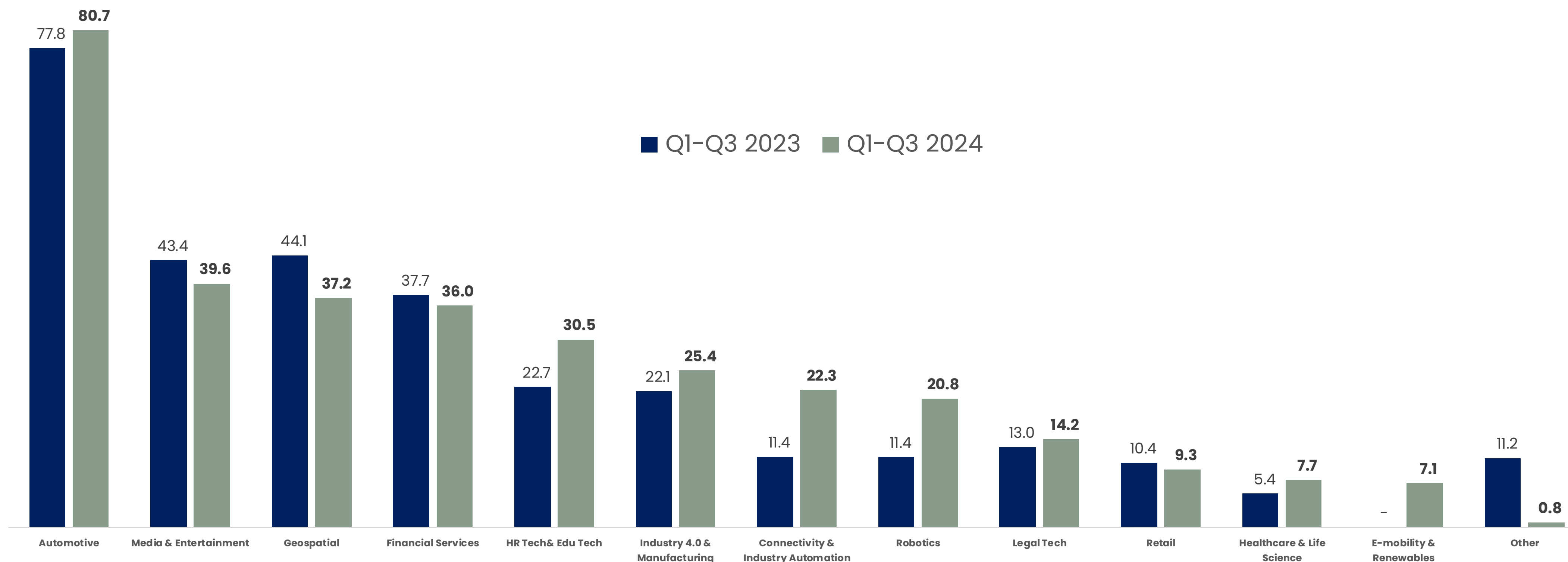
## FINANCIAL RESULTS

# Revenue structure: sectors

- Thanks to the Codibly acquisition, new sectors are visible in the revenue structure: E-mobility and Renewables.

Sector	Q1-Q3 2023	Q1-Q3 2024
Automotive	25%	24%
Media & Entertainment	14%	12%
Geospatial	14%	11%
Financial Services	12%	11%
HR Tech & Edu Tech	7%	9%
Industry 4.0 & Manufacturing	7%	8%
Connectivity & Industry Automation	4%	7%
Robotics	4%	6%
Legal Tech	4%	4%
Retail	3%	3%
Healthcare & Life Science	2%	2%
E-mobility & Renewables	-	2%
Other	4%	1%
<b>Revenue (PLNm)</b>	<b>310,7</b>	<b>331,6</b>

# Przychody w podziale na branże (mln zł) / Revenue by sector (PLNm)



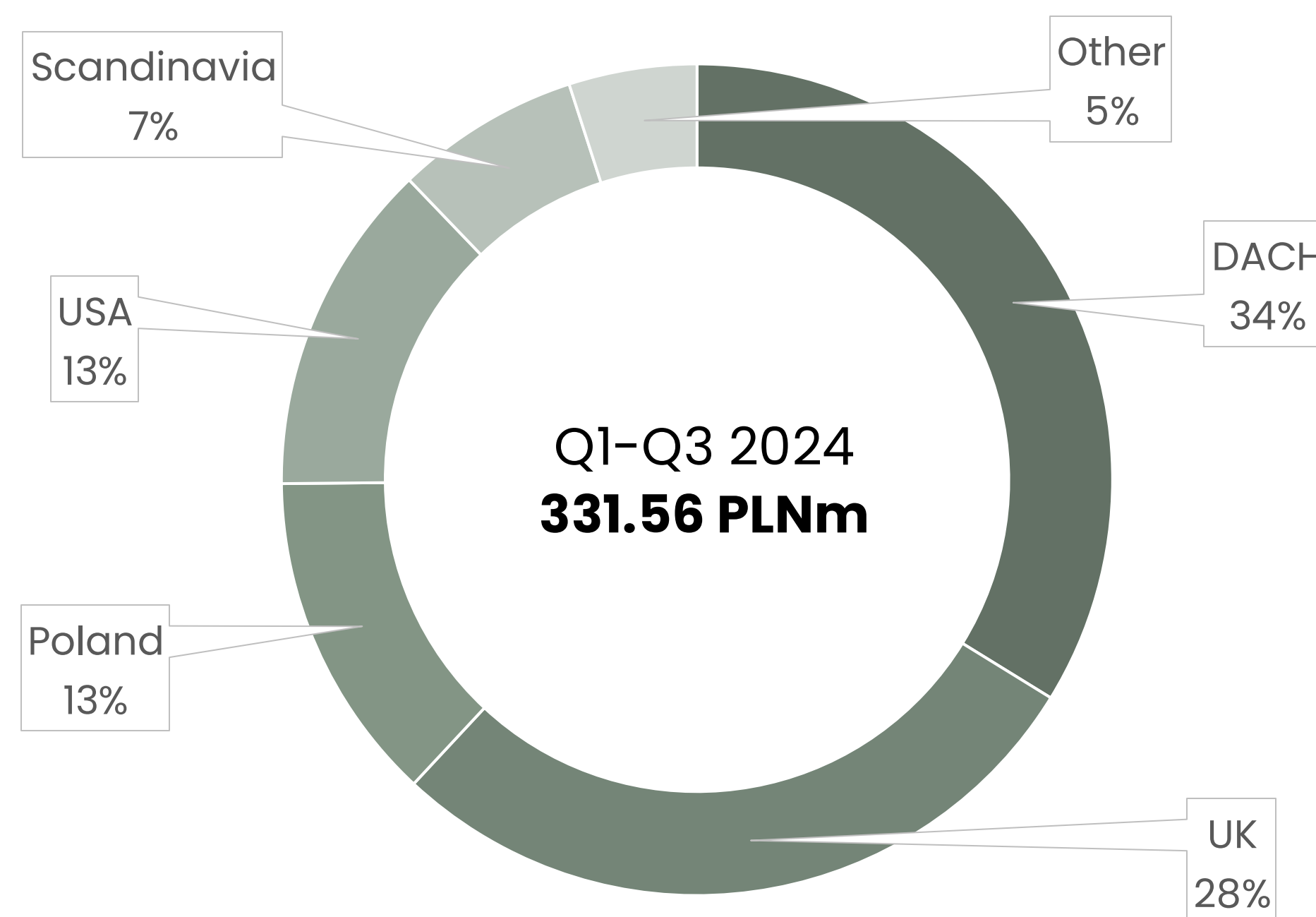
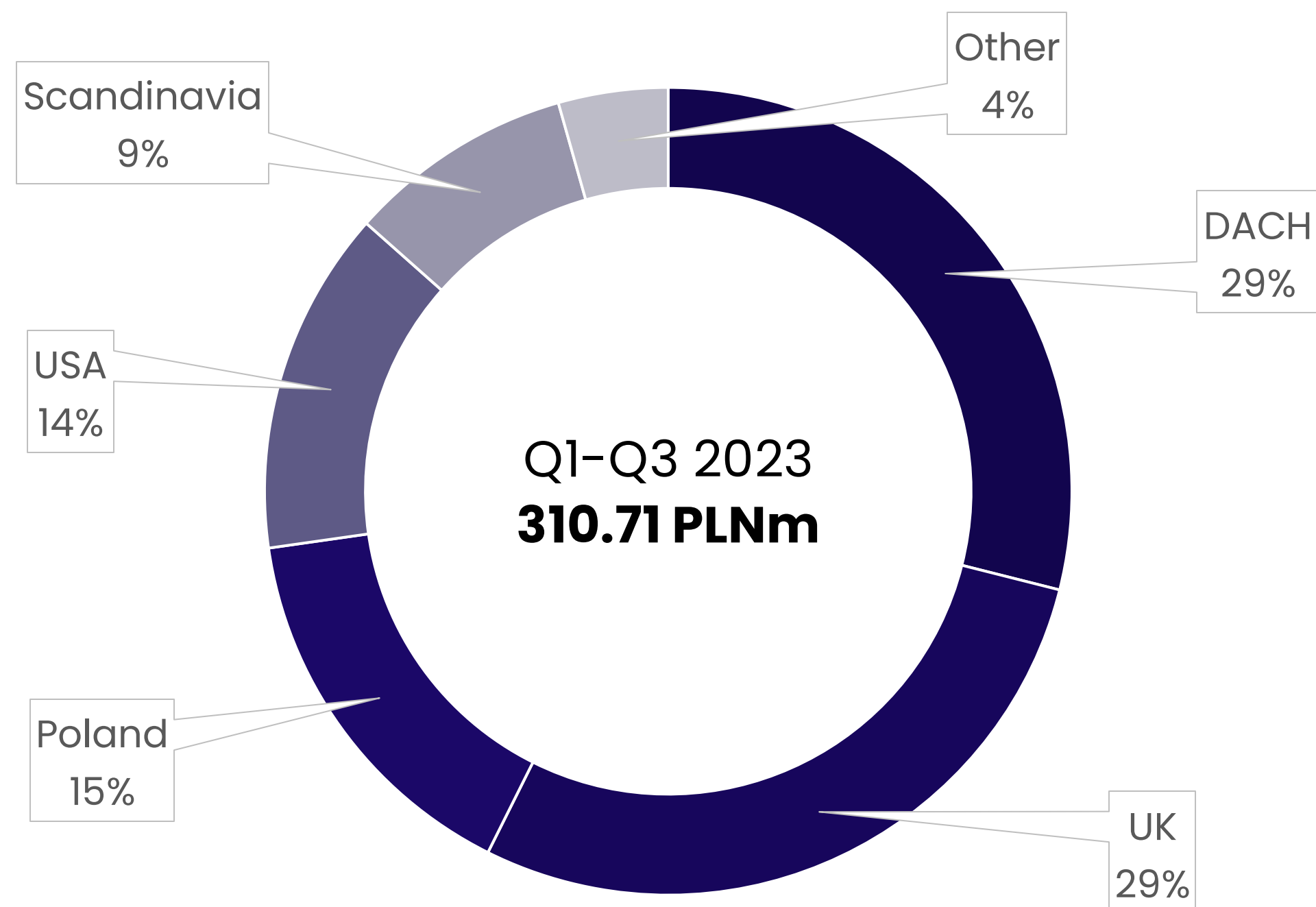
PL

- Automotive – pomimo zawirowań na rynku, Grupa utrzymała stabilny poziom zamówień, jednak ciągle odczuwalna jest znaczna presja na obniżenie cen usług.

ENG

Automotive – despite the market turbulence, the Group has maintained a stable level of orders, although there is still significant pressure to reduce service prices.

# Struktura przychodów: geografie / Revenue structure: geography





PL

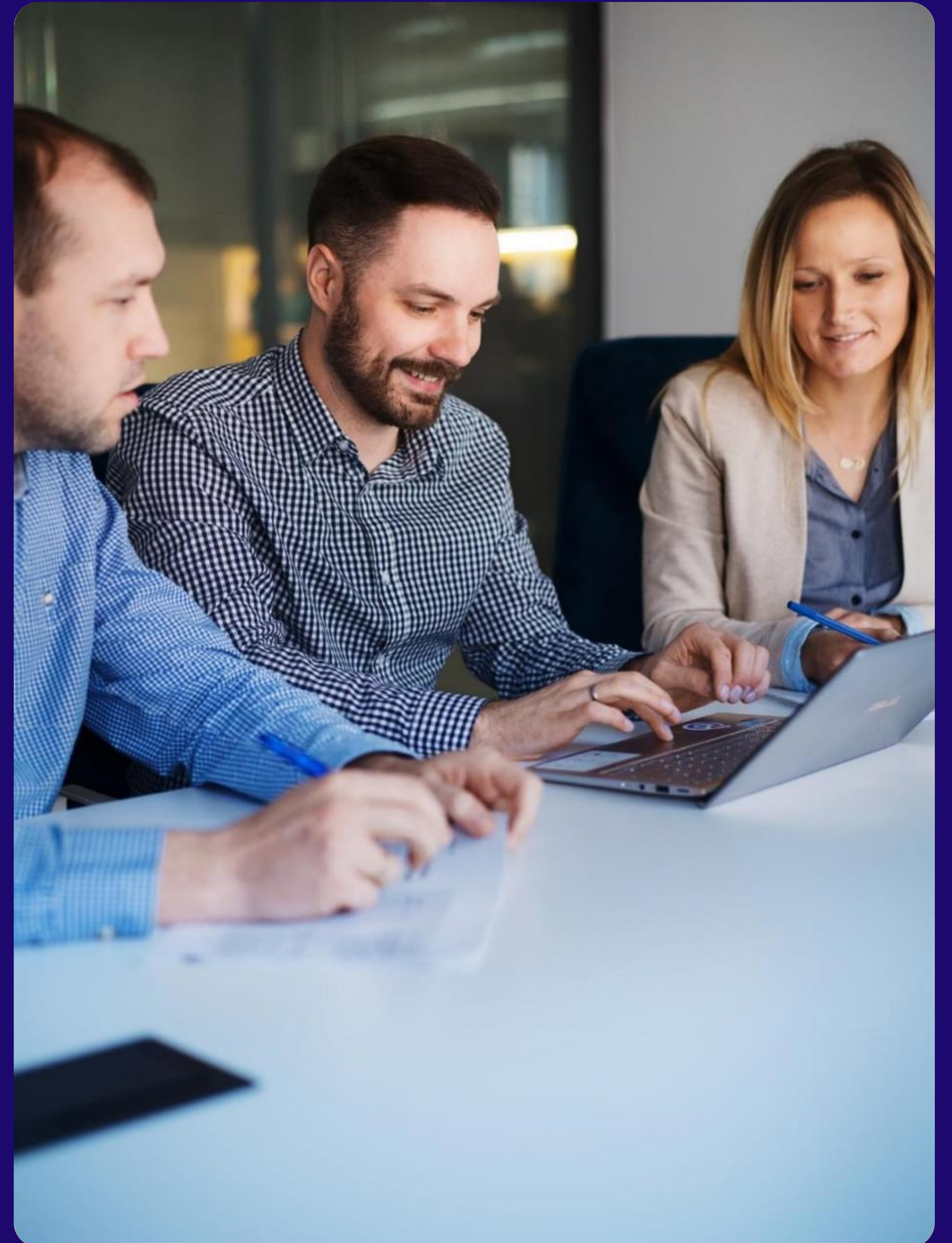
➔ WYNIKI FINANSOWE

# Perspektywy

ENG

➔ FINANCIAL RESULTS

# Prospects





## → WYNIKI FINANSOWE

# Perspektywy na kolejne kwartały

- **Rynek IT:** Perspektywa Spyrosoft na rozwój biznesu na głównych rynkach obsługiwanych przez Grupę pozostaje stabilna. Grupa obserwuje ożywienie na rynku, większe niż w poprzednim kwartale. Stopniowo przekłada się ono na nowe zlecenia od klientów i wzrost liczby obsługiwanych projektów.
- **Zatrudnienie:** wzrost zatrudnienia to efekt zarówno akwizycji Codibly jak i organicznego wzrostu wynikającego z nowych projektów lub rozwoju obecnych. Do wzrostu zatrudnienia przyczynia się także budowanie zespołu dla BBC w UK.

## → FINANCIAL RESULTS

# Prospects for the upcoming quarters

- **IT market:** Spyrosoft's prospects for business growth on the main Group's markets remain stable. The Group observes a revival on the IT market bigger than in the previous quarter. It is gradually leading to new client orders and more projects.
- **Labour market:** the increase in employment is the result of both Codibly's acquisition and organic growth driven by new projects or the development of current ones. Team building for the BBC in the UK also contributes to the increase in employment.

## → WYNIKI FINANSOWE

# Perspektywy na kolejne kwartały

- **AI:** Grupa obserwuje wzrost zainteresowania klientów. Zespół AI w Grupie Spyrosoft rośnie, podobnie jak portfolio oferowanych usług.
- **Obecna sytuacja na rynku IT stwarza okazje inwestycyjne dla spółek takich jak Spyrosoft**  
– Grupa widzi potencjał do kolejnych akwizycji w średnio-terminowej perspektywie.
- **Zarząd podtrzymuje długoterminowe cele i realizuje przyjętą Strategię na lata 2022–2026.**

## → FINANCIAL RESULTS

# Prospects for the upcoming quarters

- **AI:** The Group observes an increase in clients' interest. The AI team at Spyrosoft is growing, along with the portfolio of services offered.
- **The current situation on the IT market creates investment opportunities for companies like Spyrosoft** – the Group sees the potential for further acquisitions in the mid-range perspective.
- The management board maintains the long-term targets and is executing the adopted Strategy for 2022–2026.

# Perspektywy na kolejne kwartały

Perspektywy dla sektorów biznesu, w których działa Grupa Spyrosoft na kolejne kwartały

Automotive	▶
HR Tech	▶
Financial Services	▲
Geospatial	▶
Healthcare	▶
Industry 4.0	▶
LegalTech	▶
Media	▲
Robotics	▼
Retail	▶
E-mobility & Renewables	▶

# Prospects for the upcoming quarters

Outlook for business sectors in which the Spyrosoft Group operates for the coming quarters

Automotive	▶
HR Tech	▶
Financial Services	▲
Geospatial	▶
Healthcare	▶
Industry 4.0	▶
LegalTech	▶
Media	▲
Robotics	▼
Retail	▶
E-mobility & Renewables	▶

PL

→ KONTAKT

# Dziękujemy za uwagę

Kontakt do naszego IR-u:

 **Joanna Brewińska, NBS Communications**

 **+48 502 255 415**

 **spyrosoft@nbs.com.pl**

ENG

→ CONTACT

# Thank you for your attention

Investor relations contact:

 **Joanna Brewińska, NBS Communications**

 **+48 502 255 415**

 **spyrosoft@nbs.com.pl**



## → WYNIKI FINANSOWE

# Zastrzeżenie prawne

"Niniejsza prezentacja została przygotowana przez spółkę Spyrosoft S.A. ("Spółka"). Dane i informacje zawarte w prezentacji nie przedstawiają pełnej ani spójnej analizy finansowej, prognozy ani szacunku wyników i służą wyłącznie celom informacyjnym. Informacje zawarte w niniejszej Prezentacji niewynikające wprost z raportów okresowych publikowanych przez spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej Spyrosoft S.A. nie były poddane niezależnej weryfikacji, w związku z czym nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan rzeczywisty. Szczegółowy opis działalności i stanu finansowego został przedstawiony w raportach bieżących i okresowych przedstawianych przez Spyrosoft S.A. Wszelkie stwierdzenia, inne niż odnoszące się do faktów historycznych, zawarte w niniejszej prezentacji, w tym między innymi stwierdzenia dotyczące sytuacji finansowej, strategii biznesowej, planów i celów kierownictwa dotyczących przyszłej działalności (w tym planów rozwoju i celów dotyczących produktów i usług Grupy) są stwierdzeniami odnoszącymi się do przyszłości. Spółka zastrzega, że stwierdzenia dotyczące przyszłości nie stanowią gwarancji co do przyszłych wyników, a jej faktyczna sytuacja finansowa, strategia biznesowa, plany i cele kierownictwa dotyczące przyszłej działalności mogą istotnie różnić się od przedstawionych lub zasugerowanych w takich stwierdzeniach zawartych w niniejszej Prezentacji, a wyniki lub wydarzenia mogą nie stanowić żadnej wskazówki co do wyników lub zdarzeń w następujących okresach. Oczekiwania Zarządu oparte są bowiem na bieżącej wiedzy, świadomości lub poglądach Zarządu Spółki i są zależne od szeregu czynników, które mogą spowodować, iż faktycznie osiągnięte w przyszłości wyniki będą w sposób istotny różnić się od twierdzeń zawartych w niniejszym dokumencie. Ani Spółka, podmioty zależne lub przedstawiciele nie ponoszą żadnej odpowiedzialności z jakiegokolwiek powodu wynikającego z dowolnego wykorzystania niniejszej prezentacji. Ponadto żadne informacje zawarte w niniejszej prezentacji nie stanowią zobowiązania ani oświadczenia ze strony Spółki, jej podmiotów zależnych lub przedstawicieli. Spółka zastrzega sobie prawo zmiany danych i informacji w wybranym przez siebie terminie, bez konieczności uprzedniego powiadomienia. Prezentacja nie była poddana weryfikacji przez niezależnego audytora. Spółka zaleca pomoc ze strony wyspecjalizowanych podmiotów zajmujących się doradztwem inwestycyjnym w przypadku zainteresowania inwestycją w jakiegokolwiek papierze wartościowe Spółki".

## → FINANCIAL RESULTS

# Legal disclaimer

This presentation has been prepared by Spyrosoft S.A. (the "Company"). The data and information contained in the presentation do not represent a complete or consistent financial analysis, forecast or estimation of results and are for information purposes only. Information contained in this presentation not arising directly from periodic reports published by companies belonging to the Spyrosoft S.A. Group has not been independently verified, and therefore there is no guarantee that it is exhaustive and fully reflects the actual situation. A detailed description of the activity and financial condition is presented in the current and periodic reports presented by Spyrosoft S.A. All statements, other than those relating to historical facts, contained in this presentation, including but not limited to statements regarding the financial position, business strategy, management's plans and objectives for future operations (including development plans and goals for the Group's products and services), are forward-looking statements. The Company points out that forward-looking statements are not guarantees as to future results, and its actual financial situation, business strategy, management's plans and objectives regarding future operations may differ materially from those presented or implied in such statements contained in this presentation, and the results or events may not be indicative of results or events in subsequent periods. The expectations of the Management Board are based on the current knowledge, awareness or views of the Management Board of the Company and depend on a number of factors that may cause the actual results achieved in the future to differ materially from the statements contained in this document. Neither the Company nor its subsidiaries or agents assume any liability for any reason arising from any use of this presentation. Moreover, nothing contained in this presentation constitutes an undertaking or representation on the part of the Company, its subsidiaries or representatives. The Company reserves the right to change data and information at any time, without prior notice. The presentation has not been verified by an independent auditor. The Company recommends assistance from specialized entities dealing with investment advice in case of interest in investing in any securities of the Company.